

LIVE BATTERY

Battery cells

Secondary coils (fixed to bus)

Primary coils (fixed to road)

Transmitter/receiver for communication with T20 or aggregator

230V AC ~

AC/DC DC/AC

charger

Bi-directional charger or separate DC-AC converter

Schematic drawing of a V2G-capable vehicle

	Fuel cost	Fuel efficiency
INDUSTRIAL	\$1.05	3.86
Hybrid	4.5	4.5
Electric	3.27	24



Profilo di progetto e proposta

- * Minor impatto ambientale
- * Migliorata redditività delle attività logistiche
- * Gestione integrata delle risorse del territorio

Crediamo che è possibile e raggiungibile implementare un **Sistema di Logistica cittadina a Zero Emissioni** di CO2

by Ulises Miranda - ulisse@livebattery.it

1

LIVEBATTERY.IT/TECNICA



LiveBattery.it

PROPOSTA DI BASE:

Consentire un passaggio agevolato di conversione della logistica cittadina verso la mobilità elettrica migliorandone la redditività e supportando gli utenti nel uso consapevole dell'energia.

Per farlo, implementando:

- * **costruzione del modello** operativo
- * **prototipazione dei veicoli** da convertire alla mobilità elettrica
- * **costituire la fornitura** di impianti e sistemi di supporto all'accumulo energetico
- * **confermando la struttura di indicatori** di rendimento del modello operativo implementato

Il progetto si propone di gestire il modello di gestione innovativa con un'incidenza del **10% sui costi**

(questa proposta si basa su principi di **Open – Circular – Green** economy implementando le pratiche che significheranno la redditività dei mercati futuri)



Proposto da:

Ulises Miranda

(project management unit)



Staff:

Micaela Ara

(multimedia systems)

Ilaria Basile

(communication & Platform support)

Mirko Stagni

(transactional IT Systems)

Stefano Lazzerini

(prototyping Lab)



2



Esempio di implementazione

3

- Qualitative target:
 - ESSERE I PRIMI AD OFFRIRE QUESTO TIPO DI SERVIZIO
- Timetable – vendite in programma fino al 2020
 - **3500** veicoli convertiti // **1500** utenti del portale web
 - Raggiungendo il **30%** di mercati come Bologna
- Previsione di vendite annue dal 2020: **2.000.000 €**
- Capitale di investimento richiesto:
Prototipazione **170.000 €** - Marketing **150.000 €**
- Investimento globale richiesto primi 3 anni = **840.000 €**
- This is good for customers? **Our proposal make saving upto 63% of ownership costs**

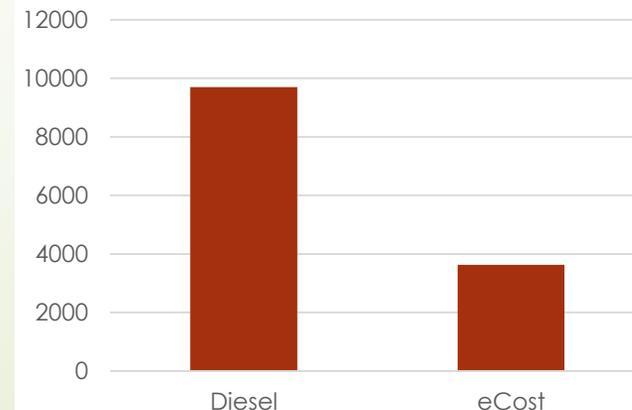
source: ACI .it	Diesel €/Km	Electricity €/Km	
Capital investment:	0,0621	0,0124	
Fueling:	0,1077	0,0480	
Tyres:	0,0102	0,0102	
Maintenance:	0,0625	0,0200	
Total Cost:	0,2425	0,0906	37%

e-motion



This mean:
40000 km /year
From 9700 €
To 3624 €

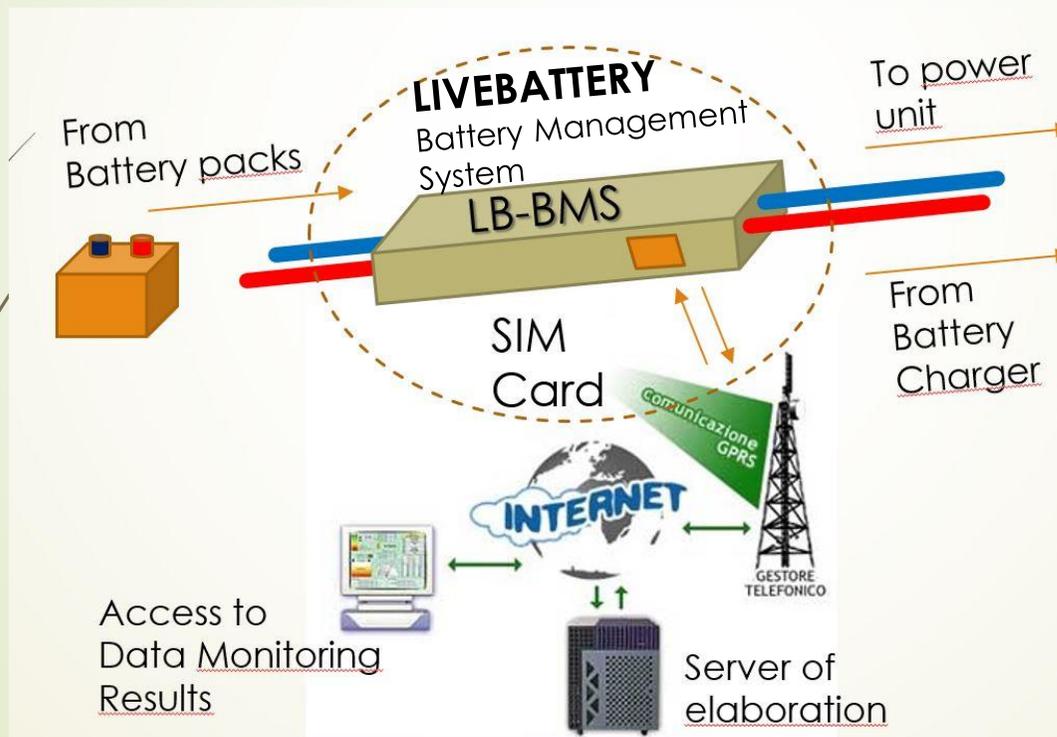
Total Ownership Cost: Fiat
Doblò 1.9 D



Il Vantaggio Competitivo

4

- La nostra competenza è conoscere in modo preciso il modo migliore di usare ogni tipologia di batteria nel contesto di mercato di uso



Il nostro **metodo**:

- 1) **Analisi** necessità
- 2) **Pianificazione** sistemi
- 3) **Attivazione** progetto
- 4) **Verifica** di risultati
- 5) **Ottimizzazione**

Attualmente abbiamo già **4 anni di esperienza** nel monitoraggio e ottimizzazione remota.

Attualmente:
Siamo alla **ricerca di investitori** e/o di accordi di fornitura da far partire come **progetti di base**.

